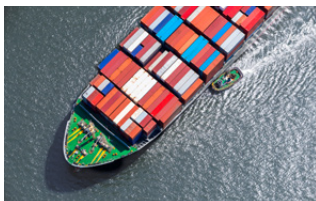




IUMI Educación Tutorial Transporte de mercancías – On-line





El foro educativo de la Unión Internacional de Seguros Marítimos (IUMI) se complace en presentar un nuevo tutorial formativo on-line sobre el transporte de mercancías, específicamente creado para aseguradores de transportes de nivel intermedio. El curso está diseñado para ampliar el conocimiento y las habilidades de los participantes en el seguro de transporte de mercancías.

En este curso, los aseguradores aprenderán nuevos recursos y adquirirán conocimientos que podrán emplear en sus actividades diarias. El curso está disponible solamente on-line (desde cualquier parte del mundo), con un modelo de estudio que sigue y se adapta al ritmo requerido por cada participante.

El contenido del curso es en idioma Inglés.

El curso sobre transporte de mercancías consta de once módulos, específicamente diseñados para atraer el interés del estudiante y conseguir un proceso de aprendizaje interactivo. Solo son necesarios un ordenador y una conexión a Internet estable mientras se trabaja con el material. Cada módulo puede completarse en aproximadamente dos horas. El tiempo recomendado para terminar los once módulos es de tres meses. Al finalizar cada módulo, el estudiante podrá realizar un cuestionario para comprobar lo aprendido en ese momento.



La educación es el pilar fundamental para el futuro éxito de la industria del seguro marítimo. Las herramientas prácticas y los programas de formación que ahora ofrecemos, o que estamos desarrollando, ayudarán a retener y aumentar el talento en nuestro sector. Esperamos darle la bienvenida a este curso próximamente.

John Miklus, Presidente y Presidente del Foro educativo IUMI,
Instituto Americano de Aseguradores Marítimos
Nueva York, Estados Unidos de América

1. Introducción al comercio internacional

Una mirada a la forma en que normalmente se compran y venden los bienes, incluyendo el uso de INCOTERMS, las formas de pago, los procesos de crédito documentario, diferencias entre transferencia de riesgo y transferencia de propiedad. También se tratan las pólizas abiertas, las globales frente a las locales y las diferencias en las condiciones y límites de las pólizas.

2. Avería particular y obligaciones del asegurado (sue and labour)

Este módulo cubre el objeto del seguro y su significado. Abarca desde los bienes/contenedores/materiales de embalaje, destacando los diferentes tipos de cargas, riesgos, métodos de transporte, terminando con el todo riesgo frente a los riesgos nominados y revisando el concepto de las obligaciones del Asegurado (sue and labour).

3. Avería Gruesa (GA) y salvamento

Este módulo se centra en la legislación sobre la Avería Gruesa (GA) y el salvamento, destacando las diferencias entre el sacrificio, el gasto y las contribuciones; cuándo pueden surgir tales situaciones y cómo afectan a la carga.

Hay una sección sobre cómo los aseguradores indemnizan a sus clientes y si siempre se paga en su totalidad, la posición legal del Armador de la embarcación si el asegurador no paga y las opciones del asegurado; también se trata la gestión práctica de las garantías financieras tanto en la Avería Gruesa como en el salvamento.

4. Exclusiones

Una revisión de los temas tratados en las exclusiones habituales en una póliza de mercancías y su análisis detallado, otras exclusiones habitualmente añadidas y el impacto potencial de la eliminación de exclusiones.

5. Guerra y huelgas

Una discusión sobre los aseguradores que cubren los riesgos de guerra y huelgas y si son los mismos que para los riesgos marítimos. Este módulo proporciona una descripción general de la cobertura, explicando si coincide exactamente con las exclusiones habituales, lo que permanece aún excluido, las restricciones geográficas aplicables y el apetito por el riesgo de guerra en tierra y el terrorismo estático.

6. Disposiciones sobre la duración

Este módulo se enfoca en el momento del inicio de la cobertura bajo las cláusulas de mercancías, el concepto de transferencia de riesgo, cómo se puede endosar el seguro al vendedor si fuera requerido, y lo que se entiende por el curso ordinario del transporte. El módulo también destaca las disposiciones relativas a la finalización de la cobertura, cómo se extiende su duración habitualmente, el impacto de cambios en el viaje y cómo se conjugan los riesgos de transporte y almacenamiento.

7. Reclamaciones

Una descripción general de la cobertura y las exclusiones típicas, cómo se calculan las reclamaciones (depreciación frente a la venta de salvamento), la aplicación del sue&labour, las provisiones por cargos de reenvío y los recobros y/o subrogaciones (incluso mediante ajustes de colisión).

8. Seguro de Stock throughput (combinado de transporte y almacenamiento)

Este módulo se centra en la forma en la que el seguro de Stock throughput (STP) difiere del seguro de transporte puro y su propósito. Así mismo, se destacan los elementos clave tales como los límites, la información de las ubicaciones, problemas de acumulaciones y el apetito por la cobertura de guerra y terrorismo.

9. Project cargo

Una visión integral del propósito del producto, qué tipos de cargas estarán involucradas en estas pólizas, la información requerida para suscribir este riesgo, los elementos importantes para *el Retraso en el comienzo (Delay in Start-Up o DSU)* y los aspectos prácticos de las reclamaciones.

10. Cláusulas adicionales (agregadas por el corredor o el asegurador)

Este módulo considera algunas extensiones típicas relacionadas con los módulos anteriores del curso, tales como cláusulas de clasificación, endosos ISM/ISPS y costes de reenvío, cláusulas de marcas, remoción de restos, interés de los vendedores, impago de vendedores y valor contributivo completo en Avería Gruesa y salvamento.

11. Cláusulas comerciales

Este módulo se enfoca en las cláusulas típicas disponibles para algunos productos/cargas particulares, así como una revisión sobre la forma en la que ofrecen una cobertura específica relacionada con los comportamientos/necesidades de dichas materias; tales como alimentos/carne congelados, aceite a granel, madera, caucho y FOSFA.

Datos de Contacto

IUMI
Unión Internacional
de Seguros Marítimos e.V.
Grosse Elbstrasse 36
22767 - Hamburgo, Alemania

Teléfono +49 40 2000 747-0
info@iumi.com

iumi.com



Hendrike Kühn
hendrike.kuehl@iumi.com



Corinna Wintjen
corinna.wintjen@iumi.com

Reservas y precios

Para reservar por favor visite:
<https://iumishop.mycoracle.com>

La cuota de inscripción es 550 EUR (sin IVA) para los miembros IUMI y 880 EUR (sin IVA) para no miembros IUMI.

Descuentos disponibles: 10 % comprando entre 5 y 9 tutoriales. Y 20 % a partir de 10 tutoriales.

Examen optativo y certificado

Al finalizar cada módulo, se pide a los estudiantes realizar un cuestionario on-line con cinco preguntas de opción múltiple. Una vez completados los once módulos, los estudiantes podrán optar por realizar un test final con un coste adicional de 90 EUR.

Los estudiantes que realicen y aprueben dicho test recibirán un certificado de IUMI que incluirá su calificación. Para aprobarlo deberá responderse correctamente al menos el 65 %. Los estudiantes que superen el 90 % recibirán un certificado con distinción. Hay cuatro sesiones de examen al año para mayor flexibilidad y los estudiantes pueden elegir cualquiera de esas fechas al inscribirse en el curso.

Si bien los tutoriales on-line del IUMI ofrecen la posibilidad de obtener un certificado IUMI, actualmente no están aprobados por ninguna autoridad educativa nacional o internacional.

Sarnia Training Limited

Los módulos de e-learning han sido creados por Charlotte Warr, de Sarnia Training Limited.

Charlotte es una abogada marítima de profesión, y ha pasado la mayor parte de su carrera trabajando en reclamaciones marítimas. Actualmente está dedicada a proyectos educativos y de consultoría para clientes de todo el mundo. Charlotte es miembro del Chartered Insurance Institute y asociado principal de la Asociación de Liquidadores de Averías.

Michael Harvey ha proporcionado una revisión técnica y otras aportaciones. Michael es un liquidador de averías calificado que representa la AMD, la Asociación Internacional de Liquidadores de Averías, Filial del IUMI.

IUMI

La Unión Internacional de Seguros Marítimos (IUMI) es la voz influyente, fidedigna y unificada del mercado mundial de los seguros marítimos. Su sede está en Hamburgo y está dirigida por los miembros y para los miembros. Actualmente, representamos a más de 43 asociaciones de seguros y reaseguros nacionales y del mercado marítimo, cubriendo a través de sus miembros más de 90 por ciento de las primas mundiales de seguros marítimos.

Con más de 100 miembros de comités técnicos activos, 21 socios profesionales de IUMI [*Professional Partners (IPP)*] y 19 afiliados, brindamos una plataforma única para el intercambio de ideas, informaciones de mercado y buenas prácticas, reforzando así la profesionalidad y los estándares del sector en el mundo entero.