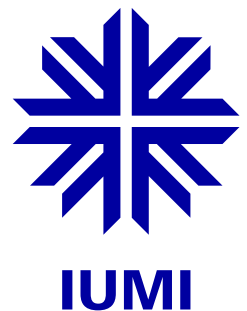


## IUMI Educación Tutorial Cascos – On-line



El foro educativo de la Unión Internacional de Seguros Marítimos (*International Union of Marine Insurance – IUMI*) se complace en presentar su segundo tutorial de formación on-line para cascos, creado especialmente para aseguradores de cascos de nivel intermedio, así como para otros profesionales marítimos interesados en los seguros marítimos, como abogados marítimos y peritos. El curso de capacitación profesional está diseñado para ampliar el conocimiento y la experiencia de los participantes en los seguros de cascos.

Al realizar este curso, los aseguradores de cascos aprenderán nuevos recursos y adquirirán conocimientos que podrán emplear en sus actividades diarias. El curso está disponible solamente on-line (desde cualquier parte del mundo), con un modelo de estudio que sigue y se adapta al ritmo requerido por cada participante. **El contenido del curso es en idioma Ingles.**



*Con esta nueva formación on-line, IUMI promueve un variado conjunto de habilidades para los aseguradores de cascos de todo el mundo. El curso es una excelente herramienta para educar a la futura generación de aseguradores marítimos de una manera práctica. Esperamos darle la bienvenida a este curso próximamente.*

John Miklus, Presidente y Presidente del Foro educativo IUMI, Instituto Americano de Aseguradores Marítimos  
Nueva York, Estados Unidos de América

El tutorial sobre cascos on-line consta de trece módulos, específicamente diseñados para atraer el interés del estudiante y conseguir un proceso de aprendizaje interactivo.

Solo se necesita un ordenador y una conexión a Internet estable mientras se trabaja con el material. El tiempo recomendado para terminar los trece módulos es de tres meses. Al finalizar cada módulo, el estudiante podrá realizar un cuestionario para comprobar lo aprendido en ese momento.

### **1. Barcos**

Este módulo introduce los diferentes tipos de barcos y sus perfiles de riesgo; además explica el vocabulario técnico que se utiliza para describirlos en general, sus dimensiones y uso. Algunos conceptos técnicos como el arrufo y quebranto son claramente explicados mediante diagramas.

### **2. Avería particular, incluyendo deberes del Asegurado (Sue & Labour)**

Este módulo considera la cobertura por los daños que puede sufrir un barco asegurado. Se comparan las coberturas a todo riesgo con las de riesgos nominados y se revisa de forma práctica el significado de cada riesgo. Adicionalmente, en este módulo se analiza el deber positivo que las aseguradoras imponen a los navieros para intentar evitar o minimizar cualquier pérdida cubierta que puedan sufrir y hasta qué punto las aseguradoras les reembolsarán sus esfuerzos, incluso si no fueran exitosos.

### **3. Responsabilidad por colisión**

En este módulo se examina la cobertura de responsabilidad por daños causados a terceros por colisión o golpes con objetos fijos y/o flotantes. Se distingue entre la responsabilidad legal del barco y la cobertura proporcionada bajo las distintas cláusulas, junto con consideraciones sobre la cobertura dependiendo de la naturaleza de la propiedad del tercero perjudicada.

### **4. Avería general y salvamento**

Este módulo describe la naturaleza de la avería Gruesa y el salvamento en términos legales, y cómo estos dos conceptos impactan en el barco. Se revisan las exposiciones y obligaciones de los intereses de los buques en estos dos supuestos, así como la cobertura y la asistencia práctica que brindan los aseguradores de cascos.

### **5. Exclusiones**

Este módulo muestra los riesgos que habitualmente se excluyen en una pólizas de cascos y analiza el impacto de eliminar exclusiones bajo diferentes clausulados. Se discute el significado de las palabras individuales y similares en las exclusiones. El módulo también revisa las exclusiones adicionales que se agregan a menudo cuando se utilizan formularios de seguro de casco más antiguos.

### **6. Guerra y huelgas**

Este módulo retoma el módulo 5 y revisa los riesgos normalmente excluidos bajo las exclusiones de guerra y huelgas en las pólizas de cascos pero que pueden ser amparados por un seguro separado y específico de guerra y huelgas, y que riesgos permanecerán excluidos. También se considerará la cobertura adicional proporcionada por estos aseguradores, junto con las exclusiones específicas aplicables en estos casos.

### **7. Consideraciones operativas**

En este módulo, incluimos temas de suma importancia para los aseguradores y de los cuales desean ser informados; temas que para un asegurado pueden parecer decisiones puramente relacionadas con el negocio para las cuales no necesitan informar a sus aseguradores. Los ejemplos incluyen cambios de bandera o sociedad de clasificación. En este módulo se discutirá cada tema y se revisará por qué son tan importantes para las aseguradoras, así como lo que los textos de cobertura habituales autorizan.

### **8. Reclamaciones**

Este módulo analiza todo el proceso de reclamaciones, desde la notificación hasta la liquidación. Tiene en cuenta las reclamaciones parciales y totales, incluidos los diversos pasos que el propietario debe seguir y las opciones de indemnización para los aseguradores.

### **9. Seguros adicionales**

Este módulo describe hasta qué punto los aseguradores de cascos pueden restringir los seguros adicionales y el riesgo moral potencial de un seguro sin límites. Posteriormente, se hace una revisión de los seguros adicionales típicos, como los desembolsos o valor incrementado, el exceso de responsabilidades, y cómo interactuarán con la póliza principal de casco y maquinaria en caso reclamación.

### **10. Cláusulas adicionales**

En la mayoría de las pólizas de casco, por no decir en todas, hay cláusulas adicionales que pueden ser agregadas por el corredor o por el asegurador, más allá de las cláusulas básicas de casco. Este módulo analiza varias de estas cláusulas que no se han cubierto en otros módulos. En caso de estar presentes, se considera su uso e impacto en la cobertura ofrecida.

### **11. Pérdida de alquiler**

Si bien es de esperar que la póliza de casco y maquinaria indemnice al propietario por el costo de reparar su barco dañado, la misma no le resarcirá de la pérdida de ingresos mientras el barco se encuentra paralizado en reparación. Este módulo analiza los diversos tipos de seguros de ingresos que el propietario puede contratar, sus coberturas, así como sus restricciones y limitaciones, incluyendo la manera en la que pueden influir en las reclamaciones de casco y maquinaria.

### **12. Seguro de interés hipotecario**

Muchos buques están financiados de alguna manera, y este módulo considera la posición del banco o de cualquier otro financiador. El módulo comienza con la relación entre el banco y las pólizas principales de los Armadores, como la de cascos o P&I (protección e indemnización) y posteriormente analiza el seguro que el banco podría contratar específicamente para amparar sus riesgos financieros.

### **13. Riesgo de construcción**

Todas las embarcaciones empiezan en algún lugar y en este módulo se habla del tipo de seguro que cubre el proceso de construcción, teniendo en cuenta quiénes podrían ser los asegurados, los plazos, los valores y la cobertura tanto daños propios como de responsabilidad civil que se ofrece habitualmente.

## Contacto

IUMI

Unión Internacional  
de Seguros Marítimos e.V.  
Grosse Elbstrasse 36  
22767 - Hamburgo, Alemania

Teléfono +49 40 2000 747-0  
[info@iumi.com](mailto:info@iumi.com)

[iumi.com](http://iumi.com)



Hendrike Kühn  
[hendrike.kuehl@iumi.com](mailto:hendrike.kuehl@iumi.com)



Corinna Wintjen  
[corinna.wintjen@iumi.com](mailto:corinna.wintjen@iumi.com)

## Reservas y precios

Para reservar por favor visite:  
<https://iumishop.mycoracle.com>

La cuota de inscripción es 650 EUR (sin IVA) para los miembros IUMI y 1.040 EUR (sin IVA) para no miembros IUMI.

Descuentos disponibles: 10% comprando entre 5 y 9 tutoriales. Y 20% a partir de 10 tutoriales.

## Examen opcional y certificado

Después de cada módulo, se les pide a los estudiantes realizar un cuestionario on-line con cinco preguntas de opción múltiple. No se requiere una calificación mínima para iniciar el siguiente módulo. Una vez completados los once módulos, los estudiantes podrán optar por realizar un test final con un coste adicional de 90 EUR.

Los estudiantes que opten por realizar el examen y lo aprueben recibirán un certificado de IUMI que incluirá su calificación. Para aprobarlo deberá responderse correctamente al menos el 65%. Los estudiantes que superen el 90% recibirán un certificado con distinción. Hay cuatro sesiones de examen al año para mayor flexibilidad y los estudiantes pueden elegir una de esas fechas cuando se inscriban en el curso.

Si bien los tutoriales on-line del IUMI ofrecen la posibilidad de obtener un certificado IUMI, actualmente no están aprobados por ninguna autoridad educativa nacional o internacional.

## Sarnia Training Limited

Los módulos de e-learning han sido creados por Charlotte Warr, de Sarnia Training Limited. Charlotte es una abogada marítima de profesión; ha pasado la mayor parte de su carrera trabajando en reclamaciones marítimas. Actualmente está dedicada a diferentes proyectos educativos y de consultoría para clientes de todo el mundo. Charlotte es miembro del Chartered Insurance Institute y asociado principal de la Asociación de Liquidadores de Averías.

El foro educativo del IUMI y Michael Harvey han proporcionado una revisión técnica y demás aportaciones. Michael es un liquidador de averías cualificado que representa la AMD, la Asociación Internacional de Liquidadores de Averías, Filial del IUMI

## About IUMI

La Unión Internacional de Seguros Marítimos (IUMI) es la voz influyente, fidedigna y unificada del mercado mundial de los seguros marítimos. Su sede está en Hamburgo y está dirigida por los miembros y para los miembros. Actualmente, representamos a más de 43 asociaciones de seguros y reaseguros nacionales y del mercado marítimo, cubriendo a través de sus miembros más de 90 por ciento de las primas mundiales de seguros marítimos. Con más de 100 miembros de comités técnicos activos, 21 socios profesionales de IUMI [Professional Partners (IPP)] y 19 afiliados, brindamos una plataforma única para el intercambio de ideas, informaciones de mercado y buenas prácticas, reforzando así la profesionalidad y los estándares del sector en el mundo entero.